

Zeit als Kalkulationsfaktor

ZEIT MIT WERT

Zeit als Kalkulationsfaktor

Jede Minute im Salon hat einen Wert. Gute Planung schafft Raum für Beratung, Qualität und einen ruhigen Ablauf – und sorgt zugleich dafür, dass Preise die tatsächliche Leistung abbilden.

EIN TERMIN VON ANFANG BIS ENDE

Die Leistung beginnt vor dem ersten Handgriff

Ein realistischer Termin umfasst mehr als die reine Behandlungszeit. Diese Orientierung hilft, Abläufe sichtbar zu machen und mit dem Team abzustimmen.

Schritt im Termin	Beispielzeit	Worum es geht
Beratung und Abstimmung	10 Minuten	Wünsche klären, Möglichkeiten erklären, Preis und Zeit transparent machen.
Behandlung	45 Minuten	Konzentriert arbeiten und die vereinbarte Qualität liefern.
Nachbereitung und Dokumentation	5 Minuten	Arbeitsplatz vorbereiten, Empfehlung festhalten, Folgetermin ermöglichen.

Schritt im Termin	Beispielzeit	Worum es geht
Puffer	5 Minuten	Unvorhergesehenes auffangen, ohne dass der nächste Termin leidet.

Die Zeiten sind Richtwerte – keine starren Vorgaben. Entscheidend ist, dass sie zu eurer Leistung, euren Kundinnen und Kunden und eurem Qualitätsanspruch passen.

WORAUF DU ACHTEN KANNST

Wenn Termine regelmäßig länger dauern

- Prüfe zuerst Beratung und Vorbereitung: Fehlt vorab eine wichtige Information?
- Schau auf den Ablauf: Gibt es Wege, Wartezeiten oder Handgriffe, die sich besser organisieren lassen?
- Bewerte danach Preis und Terminart: Passt die gebuchte Leistung wirklich zum Aufwand?

DAS ZIEL

Nicht schneller arbeiten. Passender planen.

Eine gute Zeitplanung entlastet das Team, schützt die Beratung und vermittelt Kundinnen und Kunden: Hier nimmt man sich Zeit für mich.